

# MATEMATYKA HANDLOWA I KALKULATORY OFERTY



**KPricer to intuicyjna aplikacja do matematyki handlowej i kalkulacji oferty.**

Wszystkie obliczenia, które do tej pory robiłeś na kalkulatorze lub w excel teraz możesz zrobić w KPricer i jednym kliknięciem wysłać pdf na swój adres mailowy.

**KPricer działa na komputerze, tablecie i smartfonie** (Android, iOS, Windows).

- obliczy marżę i narzut
- obliczy zysk ze sprzedaży (procentowy i wartościowy)
- sprawdzi ofertę handlową w sposób skoncentrowany na finalnych korzyściach
- sprawdzi wpływ ceny detalicznej na zyski ze sprzedaży (dźwignia cenowa)
- obliczy średnie ceny i zyski z promocji „groszówkowych”
- zweryfikuje atrakcyjność różnych wariantów oferty (różne ilości, rabaty i ceny detaliczne)

...a to dopiero początek, bo KPricer cały czas będzie się rozwijał i dopasowywał do Twoich potrzeb

Więcej na [www.kpricer.pl](http://www.kpricer.pl)



## WIDOK GŁÓWNY APLIKACJI

W zależności od wielkości ekranu urządzenia z którego korzystasz widok może się nieznacznie różnić od tego przedstawionego w instrukcji lub możesz widzieć nieco inny układ poszczególnych elementów. Jednak działanie samej aplikacji jest identyczne bez względu na to czy korzystasz ze smartfona, tabletu czy laptopa. Nie ma też znaczenia system operacyjny urządzenia.

W widoku głównym aplikacji zobaczysz wszystkie dostępne kalkulatory.

Do poniższych pięciu kalkulatorów masz dostęp bezpłatny:

- Cena detaliczna MARŻA
- Cena detaliczna NARZUT
- Cena zakupu MARŻA
- Cena zakupu NARZUT
- ZYSK

Pozostałe są dostępne w wersji płatnej.

\*Na etapie wdrożenia KPricer – wszystkie kalkulatory dostępne bezpłatnie

Na dolnym pasku nawigacyjnym masz dostęp do Twoich kalkulek, które sukcesywnie będziesz tworzył i które pozostaną zapisane w KPricer. W każdej chwili możesz usunąć te, których już nie potrzebujesz.



## Groszówka

### Precyzyjnie oblicz zyski ze sprzedaży dla promocji „groszówkowych”

Promocja „groszówkowa” to taka w której kupujesz określoną ilość sztuk i dodatkowo dostajesz dodatkową ilość tego samego produktu w cenie 1gr/szt. W kalkulatorze możesz dodatkowo udzielić rabatu na produkt płatny. [KPricer obliczy średnią cenę zakupu oraz zyski procentowe i wartościowe na sztuce i całym zamówieniu.](#)

Kalkulację jednym kliknięciem możesz zapisać w formacie pdf, który automatycznie zostanie wysłany na Twój adres mailowy.

← KPricer Groszówka

VAT %\*

5% 8% 23%

Klient\*

Sklep spożywczy

Produkt\*

Woda mineralna 1l

Produkt płatny - ilość sztuk\*

20 - +

Produkt za 1 grosz - ilość sztuk\*

3 - +

Cena cennikowa netto\*

2,26 - +

Rabat front%

% 5 - +

Cena detaliczna\*

3,49 - +

Anuluj Zapisz



Zaznacz VAT



Wypełnij wszystkie wymagane pola



Wpisz założenia promocji: ilość produktów płatnych oraz ilość produktów za 1gr/szt



Wpisz cenę zakupu netto za jaką sprzedajesz produkt płatny



(pole opcjonalne) Jeżeli do produktu płatnego udzielasz rabatu front (rabat na fakturze) możesz go dodać



Wpisz cenę detaliczną (półkową)



Kliknij ZAPISZ żeby zobaczyć wyniki kalkulacji i zapisać ją w KPricer



# Groszówka

## Widok kalkulacji GROSZÓWKA

Po kliknięciu klawisza ZAPISZ zobaczysz wszystkie dane kalkulacji

Klikając EDYCJA możesz wprowadzić dowolne zmiany w ofercie

Jeżeli na etapie tworzenia kalkulacji wybrałeś niewłaściwy VAT, możesz go zmienić

Klikając GENERUJ PDF automatycznie wysyłasz kalkulację na swój adres mailowy

Tutaj widzisz szczegółowe korzyści dla produktu płatnego i za 1gr.

| Wersja    | Ilość sztuk | Rabat front% | Cena po rabacie | Zysk sztuka | Zysk suma |
|-----------|-------------|--------------|-----------------|-------------|-----------|
| Płatna    | 20          | 5,00%        | 2,15            | 0,69        | 13,80     |
| Groszówka | 3           | 0,00%        | 0,01            | 2,83        | 8,49      |

|                               |       |
|-------------------------------|-------|
| SUMA ilość sztuk              | 23    |
| SUMA wartość zamówienia netto | 43,03 |
| ŚREDNIA cena zakupu netto     | 1,87  |
| ZYSK na sztuce                | 0,97  |
| ŚREDNIA marża %               | 34,2% |
| ŚREDNII narzut %              | 51,9% |
| ZYSK na zamówieniu            | 22,31 |

Pod tabelą znajdziesz podsumowanie najważniejszych wyliczeń dla wprowadzonej promocji, w szczególności:

- średnią cenę zakupu netto
- średni zysk procentowy w ujęciu MARŻY
- średni zysk procentowy w ujęciu NARZUTU
- średni zysk netto na sztuce
- całkowity zysk na zamówieniu

[www.kpricer.pl](http://www.kpricer.pl)

[kontakt@kpricer.pl](mailto:kontakt@kpricer.pl)

**KRZYSZTOF PYTEL**

KONSULTANT CATEGORY MANAGEMENT & PRICING

AUTOR KSIĄŻEK ZWIĘKSZAJĄCYCH RENTOWNOŚĆ SPRZEDAŻY

[krzysztof.pytel@szkolenia-biznes.pl](mailto:krzysztof.pytel@szkolenia-biznes.pl)

tel: 695-672-851

